

Dans le cadre de notre forte croissance, nous recrutons un(e) Business Developer (H/F)

Vous aurez pour objectif de développer le Chiffre d'Affaires de votre secteur conformément aux objectifs commerciaux fixés.

Plus précisément vos missions seront :

- Prospection : Etablir un plan de prospection actif, physique et téléphonique auprès de PME/PMI
- Détection des besoins clients : accompagner vos clients dans l'étude de leurs besoins
- Négociations commerciales : négocier l'offre avec le client et assurer la prise de commande
- Développement du CA et de la marge conformément aux objectifs fixés par la direction commerciale.

Afin de parvenir dans l'accomplissement de vos missions, une formation sera assurée et vous serez accompagné par votre manager encadrant.

Type de poste : CDI/ Temps plein

Poste basé à Saint Maur des fossés (94)

Fourchette de Rémunération Annuelle: 40K€ à 70K€ (Non plafonnée)

Profil recherché :

Passionné(e) par la vente de services à forte valeur ajoutée et les nouvelles technologies, vous avez l'âme d'un vrai commercial. Dynamique, enjoué , sérieux et professionnel, vous faites preuve d'un excellent relationnel. Vous êtes autonome et disposez d'un véritable esprit d'équipe.

Vous justifiez d'une expérience significative de la vente en BtoB d'au moins 2 ans.

Pour postuler, remplissez le formulaire ci-dessous.